

## CURRICULUM VITAE

<b>DATI PERSONALI</b>	<p>Nome Cognome: <b>Paolo Busolin</b>  Nato a Este (PD) il 29 Settembre 1977  Indirizzo: Via Macello 8 – 30035 Mirano (VE)  Recapiti telefonici +39 348 3127970  E-mail <a href="mailto:paolo.busolin@gmail.com">paolo.busolin@gmail.com</a></p>
<b>PROFILO PROFESSIONALE</b>	<p>Professionista nell'attività della vendita di prodotti complessi (macchinari industriali, impianti tecnologici, soluzioni di telecomunicazioni broadband e broadcast) nei mercati internazionali, in ambito B2B. Il mio approccio ai progetti si basa su una credibile competenza tecnica, unita ad una forte curiosità culturale. I miei interessi personali in campo artistico e umanistico rappresentano uno stimolo forte e vincente nella creazione di rapporti onesti e positivi con collaboratori e clienti.</p>
<b>COMPETENZE</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Gestione progetti complessi di vendita di prodotti tecnologici in ambito B2B nazionale e internazionale.</li> <li>➤ Business Development e creazione di reti di vendita con agenzie, distributori e partner.</li> <li>➤ Marketing di prodotto e analisi del mercato di riferimento.</li> <li>➤ Macchinari industriali e impianti nell'ambito beverage e packaging.</li> <li>➤ Tecnologie Broadcast FM/DAB/TV</li> <li>➤ Tecnologie Broadband IP presso operatori tlc.</li> <li>➤ Gestione servizi post-vendita tecnico-commerciale.</li> </ul>
<b>ESPERIENZE LAVORATIVE</b>	<p><b>Da Settembre 2020:</b> presso <b>SIAPI srl – CFT Group</b> di San Vendemiano (TV)  Produzione e commercializzazione di macchinari per lo stiro-soffiaggio di contenitori in PET.  ✓ <i>“Head of Sales”</i>. Direttore commerciale e sviluppo nuovi mercati.</p> <p><b>Da Febbraio 2020 a Agosto 2020:</b> presso <b>DB Elettronica e Telecomunicazioni Spa</b> di Padova.  Produzione e commercializzazione di trasmettitori radio FM/DAB e TV.  ✓ <i>“Head of Sales”</i>. Direttore commerciale e sviluppo nuovi mercati.</p> <p><b>Da Novembre 2014 a Gennaio 2020:</b> presso <b>GRANZOTTO srl</b> di Susegana (TV).  Engineering, produzione ed installazione di sistemi e impianti industriali per la gestione completa dei prodotti liquidi nel settore alimentare e chimico.  ✓ <i>“Sales Manager”</i>. Responsabile sviluppo mercato extra-Italia, consolidamento mercato Italia e rinnovamento marketing.</p> <p><b>Marzo 2014 – Ottobre 2014:</b> presso <b>MORETTO spa</b> di Massanzago (PD).  Produzione e commercializzazione di macchinari ausiliari per l'alimentazione, dosaggio e deumidificazione di materie plastiche.  ✓ <i>“Sales Manager – EMEA”</i>. Responsabile per vendite dirette (Key Account) e tramite rete di distributori nel settore della iniezione ed estrusione di materie plastiche.</p> <p><b>Maggio 2010 – Marzo 2014:</b> presso <b>SIAPI srl</b> di San Vendemiano (TV).  Produzione e commercializzazione di macchinari per lo stiro-soffiaggio di contenitori in PET.</p>

	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ <i>“Regional Manager Europa”</i>. Business Development in Europa e gestione Key Account Europei. Vendite dirette e indirette tramite agenti e distributori nel settore beverage e contenitori plastici PET.</li> </ul> <p><b>Settembre 2008 – Aprile 2010:</b> presso <b>SIMIONATO spa</b> di Mestrino (PD). Produzione e commercializzazione di impianti per la pesatura e il confezionamento verticale di prodotti food e non-food.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ <i>“Area Manager”</i>. Mercato Italia ed Estero. Budget: circa 1.5 milioni di euro.</li> </ul> <p><b>Maggio 2007 – Agosto 2008:</b> presso <b>SIAPI srl</b> di San Vendemiano (TV). Produzione e commercializzazione di macchinari per lo stiro-soffiaggio di contenitori in PET.</p> <p><i>“Export Area Manager”</i>. Business Development in USA, Canada, UK, Sud Africa, Scandinavia, Polonia. Vendite dirette e indirette nel settore beverage e contenitori plastici PET.</p> <p><b>Maggio 2003 – Maggio 2007:</b> presso <b>TELSEY TELECOMMUNICATIONS spa</b> di Quinto di Treviso (TV). Ruoli svolti negli anni:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ <i>“Export Area Manager” all’interno</i> del reparto vendite. I clienti sono operatori di servizi IP (dati, voce, video) in Scandinavia, Islanda, Austria, Olanda, UK, Spagna. Responsabile del progetto <i>“Telsey Nordic”</i>, volto alla creazione della branch norvegese, in collaborazione con l’università di Stavanger.</li> <li>✓ <i>“Post Sales Account Manager” all’interno</i> del reparto Post-Vendita, sono responsabile dell’assistenza ai clienti esteri (Europa), coordino Customer Care Europa e presidi di assistenza in Spagna, UK, Norvegia, gestisco gli accordi commerciali di post vendita (Service Level Agreement) e di consulenza Customer Service e Network Operation Centre di operatori Broadband/VoIP, pianifico e coordino interventi tecnici in campo.</li> <li>✓ <i>“Support Engineer” all’interno</i> del reparto Post-Vendita, redazione (contenuto e layout) e gestione della manualistica di apparecchiature per l’accesso alla Banda Larga. Responsabile training e del sito web aziendale.</li> </ul>
<b>INQUADRAMENTO</b>	<b>Quadro CCNL Metalmeccanico</b>
<b>STUDI</b>	<p><b>2003: Esame di Stato</b> per l’abilitazione alla professione di <b>Ingegnere</b>.</p> <p><b>1996-2002: Laurea in Ingegneria delle Telecomunicazioni</b> presso l’Università di Padova.</p> <p><b>1996: Maturità scientifica</b> presso il Liceo Scientifico <i>“Barbarigo”</i> di Padova.</p>
<b>CONOSCENZE LINGUISTICHE</b>	<p><b>Inglese</b> ottima conoscenza.</p> <p><b>Francese</b> buona conoscenza.</p> <p><b>Spagnolo</b> conoscenza base in fase di studio.</p>
<b>CONOSCENZE INFORMATICHE</b>	<p><b>Sistemi operativi:</b> Windows, Mac Os</p> <p><b>Applicativi:</b> Microsoft Office, CRM, HelpDesk, Adobe.</p>
<b>INTERESSI PERSONALI</b>	<b>Letteratura, Scrittura, Fotografia</b> ( <i>socio fondatore dell’Associazione culturale Miranofotografia</i> ).
<b>VARIE</b>	<p>In possesso di Patente B</p> <p>Disponibile a frequenti trasferte internazionali</p>

Autorizzo, ai sensi della legge 196/03, il trattamento dei miei dati personali.

Paolo Busolin

